

# FIRST PRINCIPLES

Jamel Trabelsi

BETA, UdS

Febraury 2023

# Premiers principes

## Introduction

### CE QUE VOUS ALLEZ APPRENDRE DANS CE CHAPITRE :

- 1 Les quatre principes qui guident les choix individuels
- 2 Les cinq principes qui orientent la manière dont les choix individuels interagissent
- 3 Les trois principes qui illustrent les interactions à l'échelle de l'économie dans son ensemble

# Les premiers principes

## Choix individuels : Principe 1

1. Principe 1 : les choix sont nécessaires parce que les ressources sont rares
  - Un choix individuel est une décision par un individu de faire quelque chose, qui implique nécessairement une décision de ne pas faire d'autres choses.
  - Une ressource est tout ce qui peut être utilisé afin de produire autre chose.
  - Les ressources sont rares – les quantités disponibles ne sont pas suffisantes pour satisfaire tous les usages productifs.

# Premiers principes

## Les choix individuels ; : Principe 2

### Principe 2 : le véritable coût d'une chose est son coût d'opportunité

- C'est votre dernier semestre d'études avant d'être diplômé, et votre programme vous autorise à choisir seulement un enseignement à option.
- le coût de cette décision ou de cet arbitrage est que vous ne pouvez pas prendre les autres options.
- Les économistes appellent ce genre de coût – ce à quoi vous devez renoncer de manière à obtenir quelque chose que vous désirez – le coût d'opportunité de ce bien.

## Utiliser les incitations pour casser le cycle de pauvreté

Le programme anti-pauvreté brésilien couvre actuellement plus de 12 millions de familles brésiliennes, les plus pauvres reçoivent environ 35\$ par mois par enfant, et les familles moins pauvres entre 13 et 15\$ par mois par enfant. Le programme Bolsa Familia était plutôt destiné au départ à casser le cycle de pauvreté qui se maintient de génération en génération. Pour y parvenir, les chercheurs considèrent que les familles pauvres ont besoin d'investir dans leurs enfants. Et pour motiver les fa-

tations – pour faire que les récompenses soient conditionnées aux résultats. Donc le fait que les enfants ne ratent plus l'école parce qu'ils savent que l'argent en dépend » est au cœur du succès de ce programme. Bolsa Familia est un exemple de ce que l'on appelle généralement des programmes de transferts monétaires conditionnés. Les recherches montrent que Bolsa Familia a permis d'augmenter l'assiduité scolaire et d'améliorer certains indicateurs de santé, tout en réduisant les inégalités

# Premiers principes

## Les choix individuels ; : Principe 3

### Principe 3 : «Combien ?» est une décision à la marge

- Vous faites un arbitrage quand vous comparez les coûts et les bénéfices liés à une action.
- Les décisions de type «combien» impliquent des arbitrages à la marge : comparer les coûts et bénéfices liés au fait de pousser une activité un peu plus loin ou un peu moins loin.
- Les décisions concernant le fait de poursuivre une activité un peu plus loin ou un peu moins loin sont des décisions marginales.
- On appelle l'étude de ces décisions l'analyse marginaliste.
- Une incitation est tout ce qui procure une récompense aux individus qui modifient leur comportement.

# Premiers principes

## Les choix individuels; : Principe 4

### **Principe 4 : les gens exploitent généralement les occasions d'améliorer leur situation**

- Les gens réagissent habituellement aux incitations, en exploitant les opportunités d'améliorer leur situation.
- Le principe selon lequel les individus exploiteront les opportunités d'améliorer leur sort est à la base de toute prédiction faite par les économistes à propos des comportements individuels.
- Les économistes ont tendance à considérer avec scepticisme toute tentative de changer les comportements individuels sans changer leurs incitations.
- Un dispositif demandant aux industriels de réduire la pollution volontairement restera probablement sans effet; Il sera avec effet avec un dispositif reposant sur une incitation financière
- Important : les fondements économiques ne sont pas tant le résultat des choix individuels que de leurs interactions.

## Garçon ou fille ? Cela dépend du coût

En 1978, le gouvernement chinois introduisit la « politique de l'enfant unique » pour faire face aux défis économiques et démographiques que représentait la population importante de la Chine. Les démographes ont récemment noté un changement de situation distinct en Chine, qui est en urbanisation rapide. Dans toutes les provinces ayant des centres urbains sauf une, le déséquilibre entre garçons et filles a connu un pic en 1995 et a constamment diminué depuis vers le taux biologiquement

naturel. Beaucoup pensent que la source du changement est la forte croissance économique chinoise et l'urbanisation croissante. A mesure que les gens vont dans les villes pour profiter de la croissance des emplois ils n'ont plus besoin de fils pour travailler dans les champs. Mais comme témoin imparable du changement de situation, des sites Internet se sont récemment multipliés pour conseiller aux parents comment avoir une fille plutôt qu'un garçon



# Premiers principes

## Les choix individuels

### Synthèse de la première partie

- les activités économiques impliquent **des choix individuels**.
- Les individus doivent faire des choix parce que **les ressources sont rares**.
- Le véritable coût de quelque chose est ce à quoi vous devez renoncer pour l'avoir – spécifiquement la meilleure alternative disponible. Tous les coûts sont des coûts d'opportunité. Les coûts monétaires sont parfois de bons indicateurs des coûts d'opportunité, mais pas toujours.
- Beaucoup de choix ne se posent pas en termes de si mais de combien. Les choix de type «combien» reposent sur une décision **d'arbitrage** à la marge. On appelle l'étude bf des décisions marginales l'analyse marginaliste.

# Premiers principes

## Les interactions : comment l'économie fonctionne

- Une économie est un système de coordination des activités productives de nombreux individus.
- Les opportunités de chaque individu, et donc les choix, dépendent dans une large mesure des choix effectués par d'autres individus.
- **Les interactions des choix – mes choix affectent vos choix, et vice versa – sont une caractéristique de la plupart des situations économiques. Les résultats de ces interactions sont souvent assez différents de ce que visaient les individus**

# Premiers principes

## Les interactions : Les cinq principaux principes

Tableau 1 : Les principes de l'interaction entre les choix individuels

5. Gains d'arbitrage
6. Equilibre du marché
7. Utilisation efficace des ressources
8. Efficacité des marchés
9. Intervention de la puissance publique pour améliorer le bien être social

# Premiers principes

## Les interactions : Les cinq principaux principes

### Principe 5 : Gains à l'échange

- Dans une économie de marché, les individus font des échanges : ils fournissent des biens et services aux autres et reçoivent en retour des biens et services.
- Il y a des gains à l'échange : les individus peuvent obtenir davantage de ce qu'ils désirent par l'échange que s'ils essayaient d'être autosuffisants.
- Cette augmentation de la production est due à la spécialisation : chaque personne se spécialise dans ce qu'elle sait faire de mieux.

# Premiers principes

## Les interactions : Les quatre principaux principes

### Principe 6 : les marchés tendent vers l'équilibre

- Une situation économique est en équilibre quand aucun individu ne pourrait améliorer sa situation en s'écartant de la tendance générale comportementale
- Les marchés tendent vers l'équilibre car les agents réagissent aux incitations

# Premiers principes

## Les interactions : Les quatre principaux principes

### Principe 7 : Efficacité de l'utilisation des ressources

- Une économie est efficace si elle saisie toutes les opportunités d'améliorer le bien-être de certains sans détériorer la situation d'autres.
- L'équité signifie que tout le monde obtient sa juste part. Dans la mesure où les gens peuvent être en désaccord à propos de ce qui est «juste», l'équité n'est pas un concept aussi bien défini que l'efficacité.

# Premiers principes

## Les interactions : Les quatre principaux principes

### Principe 8 : Efficacité des marchés

- **Dans la mesure où les gens exploitent habituellement les gains à l'échange, les marchés sont généralement efficaces.**
- il y a cependant des exceptions à cette règle :
  - ① En cas de défaillances du marché, la poursuite individuelle de l'intérêt personnel sur les marchés détériore la situation de la société – le résultat de marché est inefficace.
  - ② Quand le marché est défaillant (principe suivant), l'intervention de la puissance publique peut apporter des corrections.
  - ③ En dehors de la défaillance du marché, la règle générale est que les marchés sont une manière remarquablement adaptée d'organiser une économie.

# Premiers principes

## Les interactions : Les cinq principaux principes

### Synthèse

- La plupart des situations économiques impliquent l'interaction des choix, avec parfois des résultats involontaires. Dans une économie de marché, cela prend la forme **d'échanges** entre les individus.
- Les individus interagissent parce qu'il y a **des gains à l'échange**. Les gains à l'échange proviennent de la **spécialisation**. Les marchés tendent habituellement vers l'équilibre parce que les gens exploitent les gains à l'échange.
- Pour atteindre les buts de la société, l'utilisation des ressources devrait être **efficace**. Mais **l'équité**, de même que l'efficacité, peut être désirable dans une économie. Il y a souvent un arbitrage entre équité et efficacité.



# Premiers principes

## Les interactions à l'échelle économiques

### Les principes des interaction à l'échelle économique

- 10. Les dépenses d'un agent économique est le revenu d'un autre agent
- 11. Les dépenses globales ne correspondent pas forcément aux capacités productives de l'économie
- 12. Les politiques gouvernementales pourrait modifier la structure des dépenses

# Premiers principes

## Les interactions à l'échelle économiques

Principe 10 : Les dépenses d'un agent économique est le revenu d'un autre agent

- Pendant les récessions, une baisse des dépenses des entreprises entraîne :
- Moins de revenus,
- Moins de dépenses...
- ... et de nouvelles baisses des dépenses des entreprises, des licenciements et la hausse du chômage.

# Premiers principes

## Les interactions à l'échelle économiques

Principe 11 : Les dépenses globales ne correspondent pas forcément aux capacités productives de l'économie

- Surproduction : l'offre est supérieure à la demande
- sous-production : l'offre est inférieure à la demande

# Premiers principes

## Les interactions à l'échelle économiques

### Principe 12 : Les politiques gouvernementales pourrait modifier la structure des dépenses

- Actuellement et suite à la guerre en Ukraine, des efforts agressifs ont été consentis pour soutenir les dépenses et préserver le pouvoir d'achat

# Premiers principes

## Les interactions à l'échelle économiques

### Synthèse

- Dans une économie de marché, la dépense d'une personne est le revenu d'une autre personne. Le résultat est que des variations des comportements de dépense tendent avoir des répercussions qui se diffusent dans l'économie.
- Les dépenses globales sont parfois en décalage avec les capacités de production de biens et services dans l'économie. Quand la dépense est trop faible, le résultat est une récession. Quand la dépense trop élevée, cela entraîne de l'inflation.
- Les gouvernements modernes utilisent les outils de politique macroéconomique pour influencer le niveau global des dépenses dans un effort de piloter l'économie pour éviter les périls de la récession et de l'inflation.